



Karrierechance: Dresden

Vertriebsingenieur (m/w) - Business Development - international

Unser Klient

Unser Klient ist ein mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Dresden. Als leistungsstarkes Unternehmen mit ca. 170 Mitarbeitern beschäftigt es sich mit der Entwicklung und Fertigung von Elektronikprodukten. Zum weiteren internationalen Ausbau des Bereiches von Sensorik Produkten, sucht es nun eine Persönlichkeit mit Ihrer Qualifikation. Das Unternehmen bietet Ihnen einen sicheren Arbeitsplatz in einem dynamischen Umfeld.

Ihre Aufgaben

- Betreuung unseres internationalen Händlernetzwerkes
- Aufbau neuer Märkte
- Akquisition von Neukunden
- Betreuung von Key-Account-Kunden
- Kopf und Motor aller auf Ihren Bereich gerichteten Aktivitäten

Ihr Profil

Sie haben Ihr Ingenieurstudium in den Bereichen Elektrotechnik/Automatisierungstechnik/Wirtschaftsingenieurwesen erfolgreich abgeschlossen oder verfügen über eine vergleichbare Qualifikation mit Kenntnissen in der Sensorik. In Ihrer bisherigen beruflichen Laufbahn haben Sie schon Vertriebserfahrung im internationalen Umfeld sammeln können und möchten perspektivisch in eine Führungsposition hineinwachsen. Sie sind eine kommunikative Persönlichkeit, die gerne ein Netzwerk weiter ausbauen möchte. Ihre guten Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Erst informieren!

Rufen Sie uns einfach heute an!

Auch am Sa / So von 17:00 bis 19:00 Uhr. Gerne können Sie uns auch einen Rückrufwunsch hinterlassen.

Für eine erste telefonische Kontaktaufnahme steht Ihnen unser Berater zur Verfügung:

Rolf Gartner

Referenz @190092

Oder senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen an bu@baumann-ag.com.

(Anschreiben, tabellarischer Lebenslauf, Zeugniskopien, Gehaltsangaben und möglicher Eintrittstermin)

 +49 (69) 90 43 30

 bu@baumann-ag.com

Baumann Unternehmensberatung
Hanauer Landstraße 220
D-60314 Frankfurt
